



SMATRICS
Strom gibt Gas.

E-MOBILITÄT IHR NEUES GESCHÄFTSFELD



smatrics.com

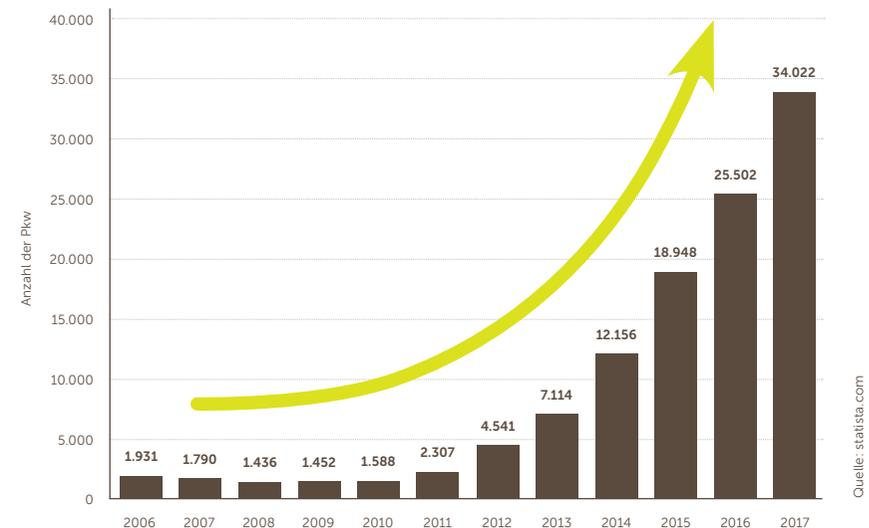
LADEN FÜR UNTERNEHMEN DER SCHLÜSSEL ZU EINEM NEUEN MARKT

Strom ist der neue Kraftstoff. Abgasfrei, kräftig und nachhaltig produzierbar. Nicht umsonst steigen die Zulassungen von E-Autos kontinuierlich an. Damit eröffnet sich Ihnen der stetig wachsende Markt des E-Auto-Ladens.

Bieten Sie nicht nur Energie, sondern die gesamte Ladelösung – mit dem Know-how von SMATRICS im Hintergrund.

Mit den modularen Lösungen von SMATRICS erweitern Sie Ihr Portfolio und werden zum umfassenden E-Mobilitätsanbieter. SMATRICS wird dabei zu einem leistungsstarken und kompetenten Partner an Ihrer Seite, welcher Ihr eigenes Leistungsspektrum, Ihr Fachwissen und Ihre Dienstleistungen um Elektromobilität ergänzt.

ANZAHL E-AUTOS IN DEUTSCHLAND



ZWEI NEUE GESCHÄFTSFELDER FÜR SIE

1. LADELÖSUNGEN FÜR UNTERNEHMEN

Bieten Sie intelligentes Laden für Unternehmen mit eigener Flotte oder für Betriebe, die ihren Kunden Lademöglichkeiten zur Verfügung stellen wollen.

2. BETREIBEN SIE IHR EIGENES LADENETZ

Ihr Name steht für gelebte und sichtbare E-Mobilität im öffentlichen Raum.

SMATRICS FÜHREND BEI LADELÖSUNGEN



SMATRICS – ein Joint Venture von OMV, Siemens und Verbund – hat mit dem ersten flächendeckenden Ladenetz in Österreich einen Meilenstein gesetzt. Heute betreibt SMATRICS Österreichs größtes und schnellstes Netz und baut es kontinuierlich aus. Mit Ladeleistungen bis zu 350 kW und grenzübergreifendem Laden setzt SMATRICS dabei Maßstäbe.

MODULARE 360°-LÖSUNGEN

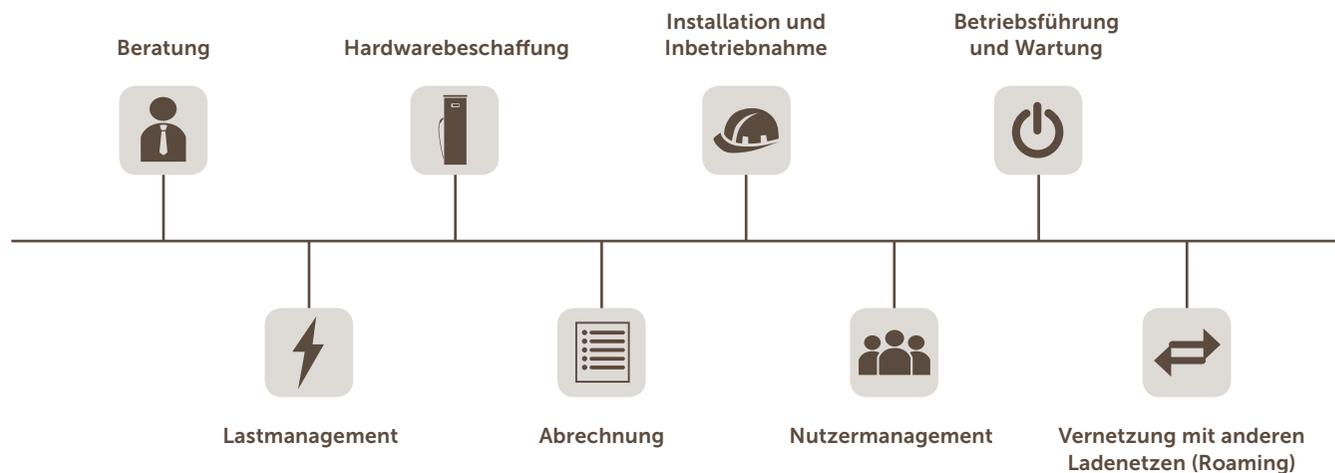
Zudem hat SMATRICS bereits eine Vielzahl von Unternehmen mit Ladelösungen für eigene E-Autos und Kunden ausgestattet: von der Projektierung über die Installation bis zum Betrieb und zur Verrechnung.

Dieses Know-how ist die Basis für modulare Ladelösungen, die Sie Ihren Kunden anbieten können. Das reduziert Ihren Aufwand und macht Ihr Angebot problemlos skalierbar: von der einfachen Wallbox fürs Restaurant bis zur vernetzten Lösung für Unternehmen mit eigener Flotte.

EIN JOINT VENTURE VON



SERVICES & DIENSTLEISTUNGEN



NEUE WERTSCHÖPFUNG

LADELÖSUNGEN FÜR UNTERNEHMEN

Mit SMATRICS erweitern Sie Ihr Angebot um schlüsselfertige Ladelösungen. Sie liefern die Energie und dank SMATRICS alles was dazu gehört: von der Hardware über die Betriebsführung und Wartung bis hin zur Verrechnung. Somit ist jedes Unternehmen mit eigenen E-Autos oder Kundenverkehr Ihr potenzieller Kunde. SMATRICS hat die Ladelösungen bereits für Sie vorkonfiguriert.

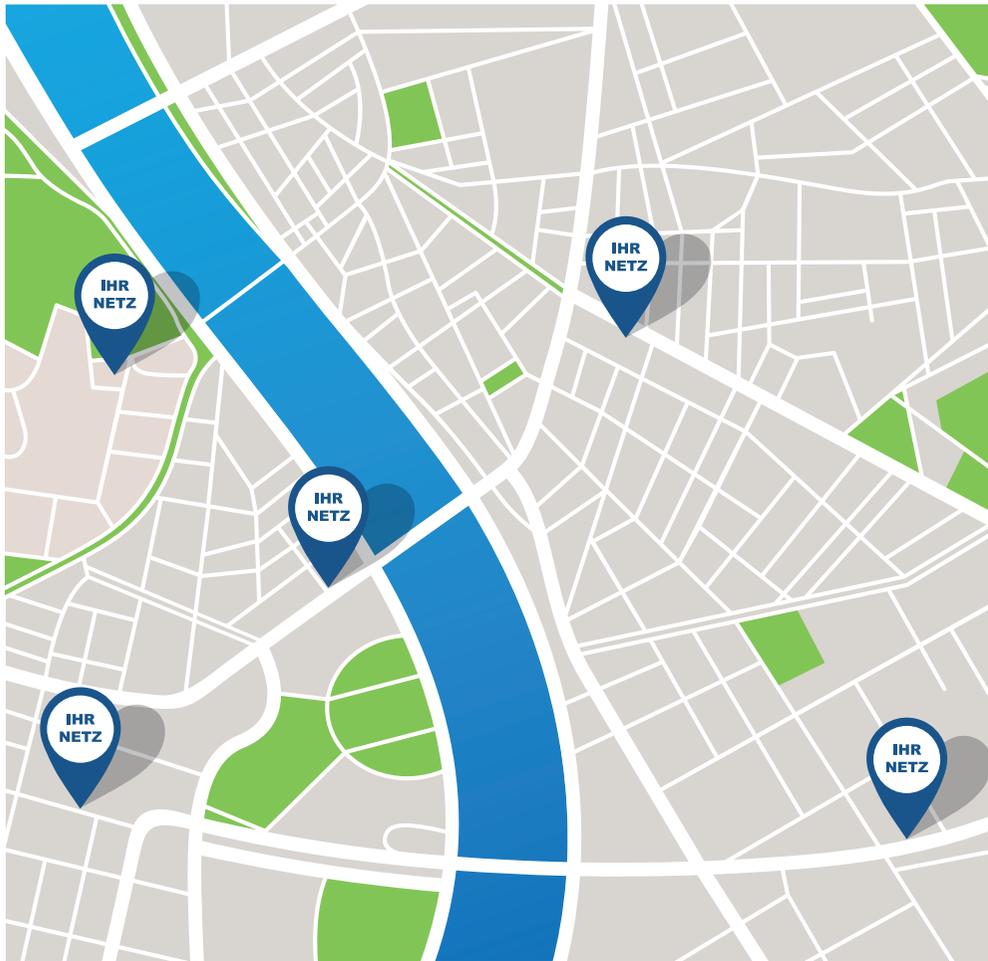
SCHLÜSSELFERTIGE PRODUKTE

- **Partner Service**
Die Plug & Play Lösung für Unternehmen, die eine Ladestation für Kunden und Öffentlichkeit zur Verfügung stellen und damit Geld verdienen wollen.
- **Fuhrparklösung**
Effizientes Laden für betriebsinterne Fahrzeuge mit unterschiedlichen Ladeanforderungen. Inklusive Kostenstellenzuweisung und Reporting.
- **Laden für Mitarbeiter & Dienstwagen**
Laden im Unternehmen mit intelligenter Verrechnung für unterschiedliche Nutzergruppen. Erstattung der Stromkosten für Dienstwagen, die zu Hause geladen werden.



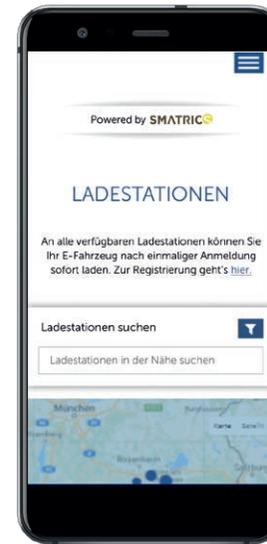
SICHTBARE INNOVATION

DAS LADENETZ MIT IHREM NAMEN

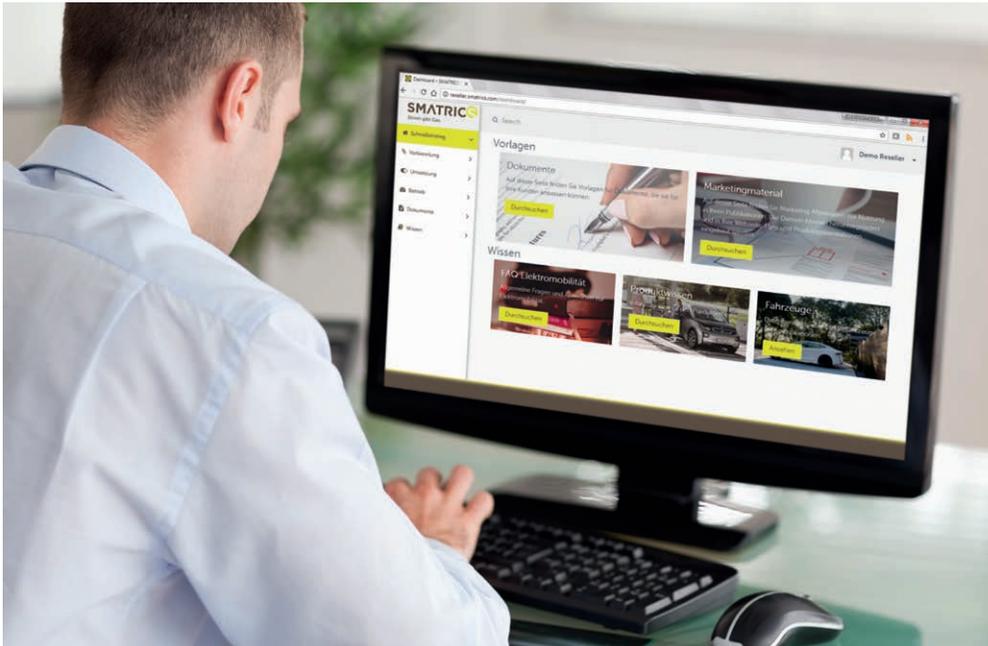


Laden im öffentlichen Raum ist ein wesentlicher Faktor der E-Mobilität. Mit eigenen Ladestationen stellen Sie Ihre Kompetenz in Sachen E-Mobilität deutlich sichtbar unter Beweis.

SMATRICS hat genau die Bausteine entwickelt, die Sie für Ihr Ladenetz benötigen. Wir sind Ihr Partner von der Projektierung bis zur laufenden Betriebsführung. So bieten Sie ein Netz mit Ihrem Namen und der Sicherheit von SMATRICS dahinter.



MARKT & KNOW-HOW ALLES IN EINEM ONLINE-PORTAL



Das Online-Portal: Ihre zentrale Vertriebs- und Informationsplattform

E-Mobilität entwickelt sich rasant weiter. SMATRICS unterstützt Sie beim Einstieg in diesen neuen Energie-Markt durch gezielten Know-how-Transfer. Dazu steht Ihnen ein Online-Portal als zentrale Vertriebs- und Informationsplattform zur Verfügung: über alle Geschäftsphasen eines E-Mobilitäts-anbieters (Vorbereitung, Umsetzung, Betrieb) und alle Funktionsbereiche (Technik, Marketing, Kundenservice).

Sie haben jederzeit Zugriff auf die aktuellsten Informationen zu Ihren Produkten und rund um die Elektromobilität, um alle Anfragen Ihrer Kunden kompetent zu bedienen.

ALLES WAS SIE ALS E-MOBILITÄTSANBIETER BRAUCHEN

- Umfangreiche Wissensdatenbank zum Thema E-Mobilität, die von SMATRICS stetig erweitert wird
- Detaillierte Produktbeschreibungen und Marketingmaterialien zu Ihrer Verwendung
- Informationen für Ihr Vertriebsteam zur Beratung der Kunden und Bearbeitung von Bestellungen und Aufträgen
- Technische Unterstützung von der Inbetriebnahme bis zum laufenden Betrieb

AUSZUG AUS DEM ONLINE-PORTFOLIO

- Projektierungs-Guide (von der Standortanalyse bis zu technischen Anforderungen)
- Erläuterungen zu rechtlichen Grundlagen
- Marketingmaterial
- Website-Content
- Verträge
- Installations- und Inbetriebnahmeanleitungen
- Endkundenprodukte
- Anleitung zum Betrieb einer Kunden-Hotline
- Informationen zur technischen Betriebsführung

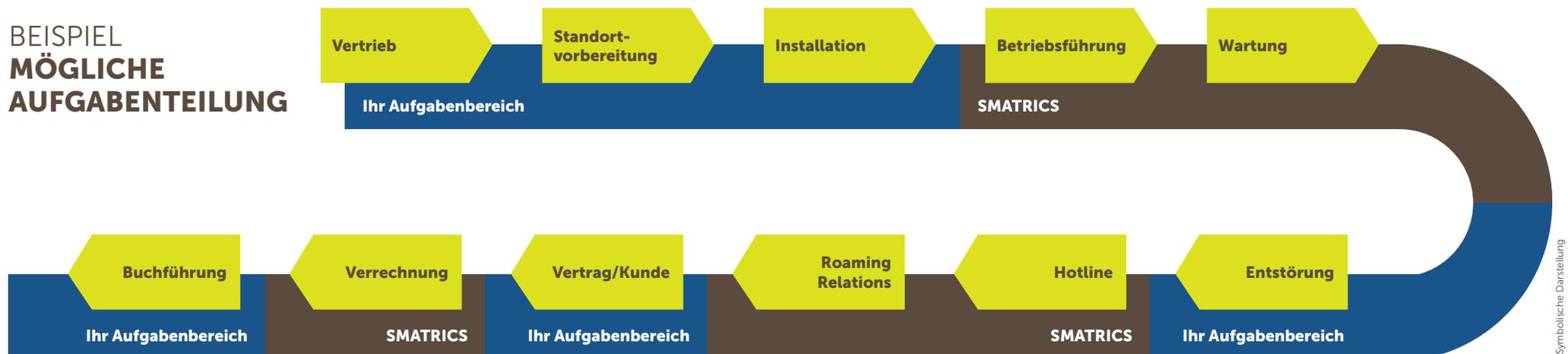
100 % FLEXIBEL VARIABLE AUFGABENTEILUNG

Gleichgültig ob Sie Ihrem Kunden eine Ladelösung anbieten oder selbst als Netzanbieter auftreten wollen. Das Bausteinprinzip von SMATRICS lässt Ihnen die Wahl, welchen Bereich Sie übernehmen und was von SMATRICS in Ihrem Namen durchgeführt wird.

EIGENE KOMPETENZEN NUTZEN. SMATRICS ÜBERNIMMT DEN REST.

Durch die flexible Einbindung der Leistungen von SMATRICS in Ihre Wertschöpfungskette setzen Sie Ihre eigenen Ressourcen dort ein, wo Ihre Kompetenz gefragt ist – beispielsweise im Vertrieb vor Ort oder bei der Installation und Wartung der Ladesysteme. Andere Bereiche, wie die Betriebsführung oder Abrechnung von Ladestationen, ergänzen Sie nahtlos durch SMATRICS.

BEISPIEL MÖGLICHE AUFGABENTEILUNG



Symbolische Darstellung

Bleiben Sie informiert. Einfach QR-Code scannen und laufend alle Neuigkeiten zum Thema Elektromobilität erfahren.



JETZT HANDELN NACHHALTIG BESSER FÜR IHR GESCHÄFT

Nutzen Sie als Energieanbieter die Chancen von E-Mobilität. Mit SMATRICS sind Sie dem Wettbewerb um einen erfahrenen Partner voraus.

- Schneller und unkomplizierter Einstieg ins E-Mobilitätsgeschäft
- Umfangreiche und ausgereifte Produkte für Ihr Unternehmen
- Flexibilität durch modulares Baukastenprinzip
- Individuelle Ergänzzbarkeit der eigenen Wertschöpfungskette
- Umfassender Know-how-Transfer macht Sie zum professionellen E-Mobilitätsanbieter
- 360 Grad Lösungen aus einer Hand
- Erfahrener Partner im Betrieb eines eigenen Hochleistungsnetzes

FÜHRENDE UNTERNEHMEN SETZEN AUF SMATRICS



RUFEN SIE UNS AN.

Für konkrete Beratung zu B2B Lösungen steht Ihnen unser Experte Christoph John gerne zur Verfügung.
Tel: +43 1 53 22 400-55 616
projekte@smatrics.com

SMATRICS

Strom gibt Gas.

